

Security Solutions

# VENDOR INSIGHTS

Backup & Recovery



- 1 **Unternehmenssteckbrief**
- 2 **Gesamtpositionierung**
- 3 **Company Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 4 **Solution Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 5 **Analystenstatement**
- 6 **Technology Research Hub**
- 7 **Kontakt techconsult**
- 8 **Kontakt SEP**

# VENDOR INSIGHTS



## Vendor Insights

Mit den Vendor Insights bieten wir IT-Entscheiderinnen und -Entscheidern, die sich aktuell im Auswahlprozess einer Software befinden, die Möglichkeit, tiefgreifende Einblicke in die Arbeitsweisen, Strategien, Ausrichtungen und Prinzipien der Anbieter zu erhalten. Auf diese Weise wird die Interpretation der jeweiligen Diamant-Platzierung eines Unternehmens erleichtert. Solche exklusiven Zusatzinformationen bereichern den Entscheidungsprozess an und unterstützen bei der Auswahl eines passenden Anbieters.

## Kurzbeschreibung: SEP

SEP bietet Backup Software-Lösungen „Made in Germany“ ohne Backdoors für die gesamte IT für on-premise und Cloud. Alle relevanten virtuellen Umgebungen, Betriebssysteme, Datenbanken und Anwendungen bis hin zu SAP werden gesichert. SEP bietet ebenfalls Lösungen für Cloud Applikationen (Microsoft 365, Dynamics 365, Salesforce, Google Workspace) sowie für Backup-as-a-Service Provider. Die SEP sesam Backup-Lösung ist ideal zur Konsolidierung komplexer Umgebungen sowie die Umsetzung der DSGVO-, NIS-2- und weiteren Compliance-Anforderungen.

## Steckbrief: SEP

- Marktschwerpunkt: Backup and Recovery
- Anzahl Beschäftigte: 50
- Hauptsitz: Holzkirchen
- Weitere Standorte: Boulder (USA)
- Zielmärkte: DACH, Europa, USA
- Besonderheiten: Entwicklung und Support sind in Deutschland, Backup/Recovery Lösungen unter Berücksichtigung von Compliance Anforderungen, ohne eingebaute Backdoors, mit Immutable Lösungen zum Schutz der Backupdaten selbst und Abdeckung der gesamten IT-Landschaft auch in heterogenen Umgebungen.

### *Methodik, Zielgruppe und Verwendungsmöglichkeiten*

*Die vorliegenden Vendor Insights basieren auf den Ergebnissen der durchgeführten Anwenderbefragung „PUR – Security Solutions“ im Lösungsbereich „Backup & Recovery“. Im Rahmen der Befragung wurden über 4.500 Anwendungsexpertinnen und -experten zu neun Lösungsbereichen für Security Solutions befragt. Die Bewertung der Anbieter innerhalb der Lösungsbereiche erfolgte in den Dimensionen Company Rating (Anbieterbewertung) und Technology/Solution Rating (Lösungsbewertung) mit ca. 60 Kriterien in 14 Unterkategorien. Aus der Gruppe der relevanten Anbieter für den jeweiligen Lösungsbereich werden die Anbieter mit den besten Bewertungen der Nutzer und mit einer ausreichend hohen Interviewanzahl in den „PUR-Diamanten“ aufgenommen und dargestellt. Die zusammengefassten Ergebnisse richten sich vornehmlich an Anwender, Partnerunternehmen und unabhängige IT-Dienstleister, die Produkte des Anbieters einsetzen oder nutzen wollen. Die Beauftragung der Vendor Insights durch den Anbieter erfolgte nach Abschluss der Studie. Der Anbieter hat daran insofern mitgewirkt, dass weitere Informationen zur Verfügung gestellt wurden.*

# Vendor Insights: SEP

## Gesamtpositionierung

**SEP** hat im diesjährigen Professional User Rating – Security Solutions (PUR S) im Lösungsbereich „Backup & Recovery“ die Auszeichnung als Champion ergattern können. Die Anwenderinnen und Anwender ihrer Lösung betonten diverse Besonderheiten von **SEP**, die im Verlauf dieser Vendor Insights beleuchtet werden.

Die dargestellten Gesamtergebnisse ergeben sich durch die Zusammenführung der zahlreichen Einzelbewertungen in den beiden Dimensionen „Company Rating“ und „Solution Rating“, in denen jeweils der Anbieter und die Lösung bewertet wurden. Durch die Evaluierung dieser für die Kundschaft besonders relevanten Aspekte wird eine ganzheitliche Ergebnisdarstellung ermöglicht.

Im Bereich „Backup & Recovery“ konnten sich 23 marktrelevante Anbieter eine Position im Ergebnisdiamanten sichern. Aufgrund der hervorragenden Bewertungen der Anwendungsexpertinnen und -experten, sowohl auf Lösungsebene als auch auf Unternehmensebene, setzt sich **SEP** deutlich vom Durchschnitt ab und nimmt einen der Spitzenplätze im Diamanten ein



## SOLUTION RATING

- **Allgemeine Basisfunktionen (zutreffend für alle Lösungsbereiche)**  
(u. a. Schnittstellen, Skalierbarkeit, Compliance, Bedienfreundlichkeit, Individualisierbarkeit, Zuverlässigkeit und Stabilität, Zugang auf mobilen Endgeräten und Desktop)
- **Lösungsspezifische Funktionen**  
Verfügbarkeit und Qualität lösungsspezifischer Features der einzelnen Lösungsbereiche
- **Lösungsnutzen**  
Bewertung der Erfüllung beabsichtigter Zwecke
- **Produktloyalität und Kaufempfehlung**  
Evaluierung der zukünftigen Markentreue
- **Zufriedenheit mit der Lösung**

## COMPANY RATING

- **Innovation**
- **Gesamtproduktportfolio**  
Variabilität und Ganzheitlichkeit des Softwareangebots
- **Service und Support**  
Qualität der Hilfestellungen durch den Anbieter
- **Vertrieb**  
Kompetenzen der Vertriebsberatung
- **Onlineauftritt**  
Bewertung der Anbieterwebsite
- **Preis- und Bezugsmodelle**  
Variabilität in der Wahl des Bezugs
- **Nachhaltigkeit**  
Ökologisches und soziales Engagement des Anbieters
- **Information, Beratung und Weiterbildung**  
Verfügbarkeit und Qualität der Beratung

# Vendor Insights: SEP

## Company Rating

In der Anbieterbewertung positioniert sich **SEP** klar über dem Branchendurchschnitt und zählt zu den führenden Anbietern für Backup and Recovery. Die starken Platzierungen in verschiedenen Kriterien des Company Ratings unterstreichen die gute Marktposition von **SEP**.

### Topwerte von **SEP**

- Service & Support
- Vertriebspartner
- Informations- und Weiterbildungsleistungen

**SEP** überzeugt vor allem durch seine ausgeprägte Kundenorientierung. Besonders die exzellenten Bewertungen in Service und Support sowie bei den Weiterbildungsangeboten stechen hervor. Für die hohe Qualität des Services und die umfassenden Schulungsleistungen erreicht **SEP** im Wettbewerbsvergleich eine Spitzenplatzierung.

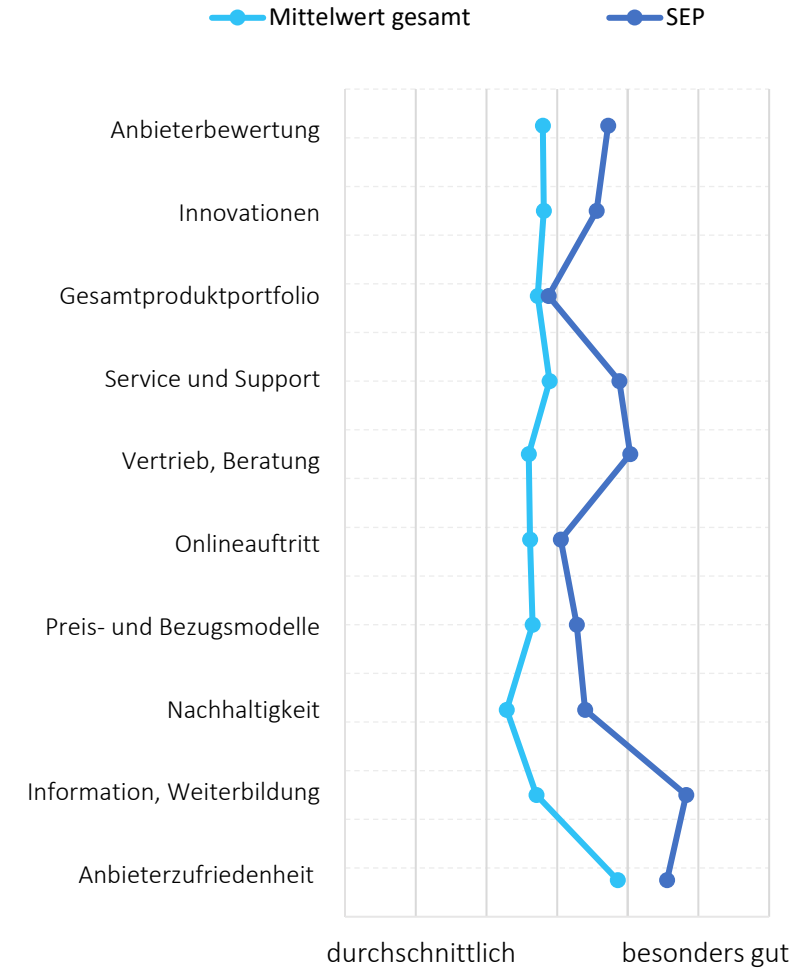
Besonders hervorgehoben werden vor allem die umfangreichen Lösungsbeschreibungen sowie die praxisnahen Schulungsangebote, die für IT-Security-

Verantwortliche einen großen Mehrwert bieten. Auch die hervorragende Support-Erreichbarkeit wird von Anwenderinnen und Anwendern besonders gelobt.

Darüber hinaus verfügt **SEP** über ein hervorragendes Partner-Netzwerk, das vor allem durch die hohe Kompetenz der Vertriebsberater und der Gestaltung individueller Angebote hervorsteht. In puncto Innovationsfähigkeit zeigt **SEP** ebenfalls gute Ergebnisse. Besonders hervorgehoben werden die innovativen Produkte von **SEP**.

Auch über alle anderen Kategorien des Company Ratings hinweg erzielt **SEP** überdurchschnittliche Bewertungen.

Eine so umfangreiche Kundenorientierung zahlt sich aus und bildet für **SEP** das Fundament einer Platzierung als Champion im PUR Security Solutions 2025.



# Vendor Insights: SEP

Statements von Susanne Moosreiner, CEO bei SEP zum Company Rating

## Anbieterbewertung

„Wir verfolgen einen ganzheitlichen Ansatz, d.h. das Produkt, die Lösung selbst muss höchste Anforderungen an Funktionalität, Zuverlässigkeit und eine breite Abdeckung der zu sichernden Applikationen, Datenbanken und Betriebssystemen erfüllen aber auch Serviceleistungen, Consulting sowie ein umfassender Support werden zur Seite gestellt. Unser Ziel ist es den Kunden ganzheitlich betreuen zu können. Hierbei ist es uns auch wichtig Feedback vom Kunden zu bekommen, damit wir uns sowohl bei der Lösung als auch beim Service und Support kontinuierlich verbessern können und kundenorientierte Produkte sowie Serviceleistungen anbieten zu können. Wir bieten zudem die Möglichkeit auch spezielle und individuelle Kundenanforderungen.“

## Innovation

„Innovationen sind uns wichtig und wir sind bestrebt immer wieder die Nase vorne zu haben. So haben wir in unseren Lösungen viele spezielle Sicherheitsmechanismen integriert, die z.B. helfen gegen Cyberattacken zu bestehen und die Backupdaten optimal zu schützen. Aktuell können auch 10 verschiedene Hypervisoren gesichert werden und unsere integrierte Deduplizierungslösung Si3-NG bringt ein enormes Ressourceneinsparungspotential mit. Eines der jüngsten Beispiele sind Immutable Lösungen, welche die Backupdaten selbst gegen Ransomware schützen z.B. auch wenn der Angreifer den Backupserver gehackt hat. Eine weitere Neuheit ist das Sicherungsmodul für SAP IQ, wo wir eine der ersten Backuplösungen sind, die SAP IQ sichern können. Wir sind bestrebt aktuelle Entwicklungen am Markt zu verfolgen, dafür entsprechende Backuplösungen anzubieten und unsere Kunden sowie Partner stetig zu involvieren.“

## Gesamtproduktportfolio

„Unser Anspruch ist es mit unserer Backuplösung die gesamte IT-Umgebung in einem Unternehmen/einer Organisation zentral zu sichern und zu verwalten, denn dies sorgt für Vereinfachung und erhöht die Sicherheit erheblich. Wir bieten nach Herstellervorgaben zertifizierte Datensicherungslösungen (Bsp. SAP) und Sicherheit für eine breite Palette von virtuellen Umgebungen, Betriebssystemen, Datenbanken und Anwendungen. Sie kann zur Unterstützung mehrerer, komplexer Systemumgebungen eingesetzt werden und in einer zentral verwalteten Lösung konsolidiert werden unter Berücksichtigung von DSGVO, NIS-2 und anderen Compliance-Anforderungen. Auf sich verändernde Anforderungen am Markt wird eingegangen, um diese in die Lösung zu integrieren, damit der Kunde seinen ganzheitlichen Nutzen erhält.“

## Zusammenfassung

- Funktionalität und Zuverlässigkeit
- Umfassender Support und Beratung
- Kontinuierliche Verbesserung der Produkte und Services

## Zusammenfassung

- Einbau spezieller Sicherheitsmechanismen
- Integrierter Ransomware-Schutz für Backups
- Absicherung von SAP IQ

## Zusammenfassung

- Zentrale Verwaltung
- Datensicherung für eine Vielzahl virtueller Umgebungen
- Stetige Anpassung an Marktveränderungen

# Vendor Insights: SEP

Statements von Susanne Moosreiner, CEO bei SEP zum Company Rating

## Service und Support

„Nur durch einen professionellen und umfassenden Service sowie einen schnellen und kompetenten Support wird eine Lösung optimal komplettiert. Ein ausgezeichneter Service und Support ist uns genauso wichtig wie die Produktqualität selbst. Unsere Mitarbeiter werden daher kontinuierlich weitergebildet, trainiert und entwickeln sich weiter. Wir haben im Service-Bereich sowie auch im Support-Team sehr erfahrene Mitarbeiter, die neben ihrer umfassenden Ausbildung auf einen reichhaltigen Erfahrungsschatz blicken können, so dass sie den Kunden optimal unterstützen können. Des Weiteren arbeiten dedizierte Mitarbeiter an einem Kunden, so dass diese mit der Kundenumgebung vertraut sind und sich nicht immer ein anderer Kollege in einen Fall bzw. eine Kundenumgebung einarbeiten muss. Dies führt zu schnelleren, zielführenderen Lösungen und somit zu höherer Kundenorientierung.“

### Zusammenfassung

- Kontinuierliche Weiterbildung der Mitarbeiter
- Kundensupport durch dedizierte Mitarbeiter
- Großer Erfahrungsschatz

## Preis- und Bezugsmodelle

„Eine einfache und transparente Lizenzierung, die vom Kunden problemlos nachvollzogen werden kann, ist uns ein großes Anliegen. Wir bieten z.B. die Unit-Lizenzierung mit wenigen Lizenzkomponenten und problemloser Skalierung an, welche mit unserem Konfigurator ganz einfach unter Eingabe der IT-Umgebung in wenigen Minuten konfiguriert werden kann. Diese basiert auf Units (Recheneinheiten wie VMs oder physische Server) und verschiedenen Unit Levels (Tiers) abhängig von der Unit-Nutzung. Das Datenvolumen wird dabei einfach nach Frontend berechnet. Wir können zudem auch verschiedene Lizenzmodelle anbieten je nach Kundenanforderungen, so dass situativ für den Kunden die optimale Lizenzierung in Bezug auf Kosten und Leistung angeboten werden kann (Bsp. Volumen, Subscription, MSP, etc.).“

### Zusammenfassung

- Einfache und transparente Lizenzierung
- Auswahl verschiedener Lizenzmodelle
- Problemlose Skalierung

## Informations- und Weiterbildungsleistungen

„Wir bieten unseren Kunden umfangreiche, kostenlose, immer wiederkehrende technische Trainings an, damit sie geschult und upgedatet werden, damit sie optimal mit der Datensicherungslösung arbeiten können. Es wird das Verständnis vermittelt, wie diese zu konfigurieren, administrieren, optimieren und zu überwachen ist. Ebenso werden Best Practice Ansätze besprochen. Regelmäßige Newsletter halten unsere Kunden zusätzlich auf dem Laufenden über Neuheiten, Best Practices und relevante Veranstaltungen. Des Weiteren werden Webinare zu diversen Themengebieten angeboten, die auch dazu beitragen, dass unsere Kunden auf dem Laufenden bleiben. Auch über Medien und Social Medien erfolgt eine regelmäßige Informationsdistribution.“

### Zusammenfassung

- Kostenlose Trainings
- Regelmäßige Newsletter
- Zahlreiche Webinare



# Vendor Insights: SEP

Statements von Susanne Moosreiner, CEO bei SEP zum Company Rating

## Vertrieb

„Auch im vertrieblichen Bereich setzen wir auf Ausbildung und Schulung unserer Vertriebsleute sowie auch auf die unserer Partner. Für unsere Partner haben wir auch spezielle Trainings, die gemäß dem entsprechenden Partnerstatus zu absolvieren sind, um ein hohes Know how Niveau sicherstellen zu können, damit unsere Kunden optimal beraten werden. Wichtig ist uns, dass die Kunden sowohl über das Produkt als auch über die für sie passende Lizenzierung bestens informiert werden können. Wir stellen dem Vertrieb auch Presales-Unterstützung zur Seite, so dass tieferegehende technische Themen gleich optimal abgedeckt werden können. Unseren Vertriebspartnern bieten wir auch die Möglichkeit bei Bedarf ebenfalls auf unsere Presales Ressourcen zugreifen zu können, um eine optimale Kundenbetreuung sicher zu stellen.“

## Zusammenfassung

- Verpflichtende Trainings für Partner
- Technische Presales-Unterstützung
- Umfangreiche Ausbildung und Schulung für den Vertrieb

# VENDOR INSIGHTS

# SEP

The Data Protection Company

# Vendor Insights: SEP

## Solution Rating

Doch ein herausragendes Fundament allein genügt nicht, um von techconsult als Champion ausgezeichnet zu werden. Deshalb ist es wichtig, auch die Lösungsebene zu betrachten, denn hier kann **SEP** ebenfalls überzeugen.

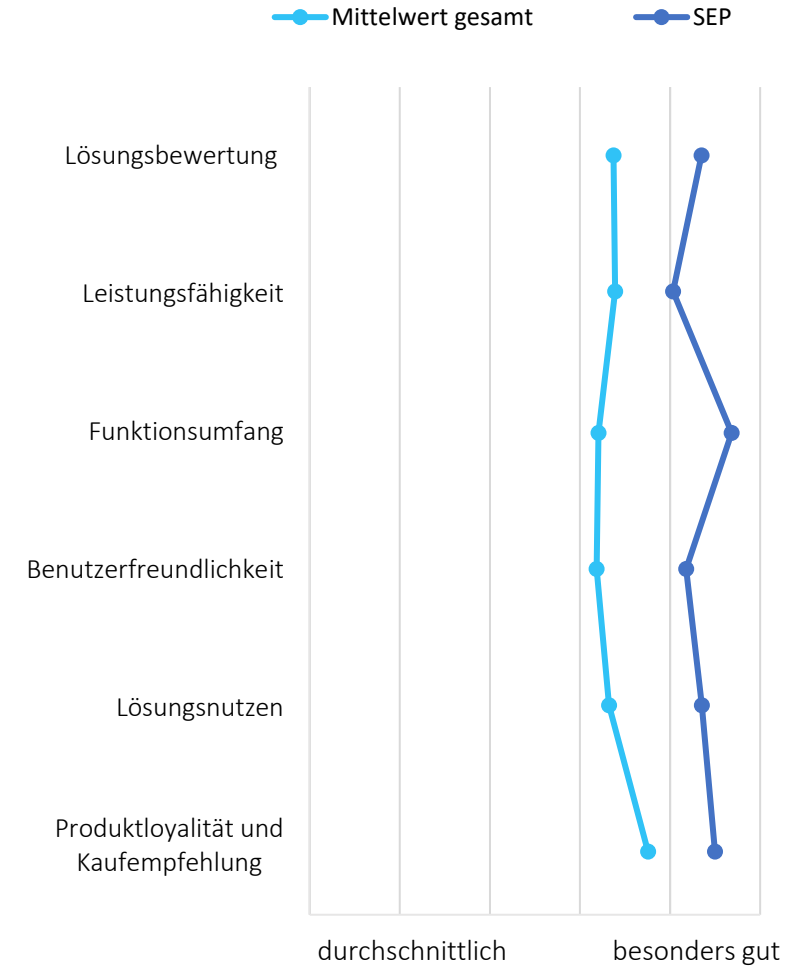
### Topwerte von SEP

- Funktionsumfang
- Benutzerfreundlichkeit
- Lösungsnutzen

Der herausragende Lösungsumfang überzeugt die Anwenderinnen und Anwender und sichert **SEP** den zweiten Platz in dieser Kategorie. Besonders die große Auswahl an unterschiedlichen Backup-Typen ist nahezu einmalig. Für die Auswahl an Backup-Typen erhält **SEP** sogar die höchste Bewertung im Wettbewerbsvergleich.

Auch im Bereich Lösungsnutzen erzielt **SEP** herausragende Bewertungen und sichert sich auch hier den zweiten Platz in dieser Kategorie. Die **SEP**-Lösung überzeugt vor allem bei der Erfüllung interner Anforderungen an eine Backup und Recovery Lösung und hilft Unternehmen bei der Einhaltung von gesetzlichen Auflagen. Ebenfalls gelobt wird die Benutzerfreundlichkeit der **SEP**-Lösung, für die **SEP** ein weiteres mal mit dem insgesamt zweiten Platz honoriert wird.

Doch auch in allen weiteren Kategorien der Lösungsbewertung erzielt **SEP** hervorragende Ergebnisse. Der hohe Wert für die Produktloyalität und Kaufempfehlung für die Lösungen von **SEP**, im Vergleich zum Durchschnitt über alle Anbieter hinweg, veranschaulicht sehr gut, wie erfolgreich **SEP** mit ihrer Herangehensweise im Backup & Recovery Markt ist. Kunden sind von der Arbeit von **SEP** vollends überzeugt und würden zu jeder Zeit nicht nur erneut die eine Backup Lösung von **SEP** erwerben sondern diese auch weiterempfehlen.



# Vendor Insights: SEP

Statements von Susanne Moosreiner, CEO bei SEP zum Solution Rating

## Lösungsbewertung

„Unser Ansatz ist es, dass mit einer Datensicherungslösung die komplette IT-Umgebung einer Organisation zentral gesichert werden kann. “We support the systems no one else can” ist unser Motto und dies beschreibt auch gleich einen großen Vorteil: Wir unterstützen nicht nur die Marktführer, sondern auch weniger verbreitete und neue Technologien. Dies hilft den Anwendern, ihre vielfältigen IT-Umgebungen konsequent zu schützen und schnell wiederherzustellen, was sich auch in unserer umfassenden Support-Matrix widerspiegelt. Unsere Vision ist "SEP protected future". So machen wir es möglich, die Zukunft von Unternehmen zu sichern und zu schützen. Unsere Mission lautet: "to protect what you have achieved to free your mind and focus on your future!" So können sich Unternehmen und Organisationen auf ihr Business konzentrieren, weil wir uns um die Verfügbarkeit ihrer Daten kümmern.“

## Zusammenfassung

- Zentrale Sicherung der kompletten IT-Umgebung
- Unterstützung auch von neuen Technologien
- Entlastung von Unternehmen in Backup-Fragen

# VENDOR INSIGHTS



**SEP**  
The Data Protection Company

# Vendor Insights: Blick in die Zukunft

Susanne Moosreiner, CEO bei SEP zur Zukunft von SEP



SEP überzeugt Kundinnen und Kunden auf ganzer Linie. Damit das auch in Zukunft so bleibt, plant SEP ihre Produkte und Leistungen weiter zu optimieren. Was ist unter anderem für die Zukunft geplant?

*„Ein noch stärkerer Ausbau der Kundenorientierung mit dem Ziel noch stärker auf die Kundenbedürfnisse einzugehen, um auch weiterhin bei der Kundenzufriedenheit führend zu sein. Die User Experience soll weiter gestärkt werden, in dem die Usability ständig verbessert wird. Eine Verstärkung des Services rückt in den Fokus – ganzheitlich - vom Anfangsconsulting/Konzept/Strategie über Konzeption, individualisierte Lösungen, bis zu Implementierung, Pflege und Support.*

*Dazu werden Sicherheit/Ransomwareschutz weiter ausgebaut, die Compliance-Anforderungen werden weiterhin stark berücksichtigt und Zertifizierungen verstärkt.*

*Die Cloudfähigkeit der Lösung wird ebenfalls weiter verstärkt und ausgebaut.“*

## Unsere Top Themen auf der Roadmap sind:

- Noch stärkere Kundenorientierung und verbesserte User-Experience
- Neue Zertifizierungen und Ausbau des Schutzes
- Noch stärkere Einbindung der Cloud



### SAP University Competence Center

#### (SAP UCC) Magdeburg

"Mit SEP sesam können wir zügig auch die neuesten Versionen der SAP-Lösungen und Datenbanken sichern. Bei der Umstellung unseres Backup-Systems in der komplexen Umgebung, können wir die umfangreiche Hilfestellung durch das Team von SEP herausstellen. Die einfache Installation und auch Aktualisierung der Software runden unser gutes Bild von SEP sesam ab." (André Faustmann, technischer Leiter, SAP University Competence Center (SAP UCC) Magdeburg) Die komplexen Datensicherungsprozesse konnten per individuellen Skripten angelegt werden. Neuinstallationen von virtuellen Maschinen oder Datenbanken sind nun automatisch per Skript in den Backup-Prozess integrierbar. Sämtliche Datenbank- und Betriebssystemkombinationen lassen sich mit SEP sesam in nur einer Lösung sichern und das sowohl physisch als auch virtuell."



### Digitale Kommunen Brandenburg

#### (DIKOM) – Kommunales

#### Rechenzentrum Cottbus

„Die Backuplösung SEP sesam ist genau auf Umgebungen wie unser Rechenzentrum spezialisiert.“ (Oliver Bölke, Werkleiter der Digitalen Kommunen Brandenburg) Die Flexibilität sowohl der Software, als auch bei den Lizenzmodellen und die frühzeitige Integration bei der Planung haben SEP sesam zur besten Wahl für die Umsetzung der wichtigen Komponente „Datensicherung und -wiederherstellung“ gemacht. „Durch die Abwägung aller Bedingungen konnten wir eine kosteneffiziente Realisierung erreichen, die in ihrer Art weit vor den Wettbewerbern liegt“, freut sich Oliver Bölke vom KRZ Cottbus.“



### HINT AG

„SEP ist für uns ein Selbstläufer, wir sind wunschlos zufrieden. Die Preispolitik von SEP finde ich sehr fair.“ (Dominik Roher, Fachbereichsleiter Datacenter-Services der HINT AG) Die HINT AG hat sich für SEP sesam entschieden, um eine umfassende Backup und Disaster Recovery-Lösung für ihre Kundenumgebungen und die eigene "National Healthcare Cloud" zu implementieren. Diese Lösung ermöglicht es, alle Datenbanken und Fileserver-Backups effizient zu verwalten und sicher in der Schweiz zu speichern, wodurch die gesetzlichen Anforderungen für den Schutz von Patientendaten erfüllt werden. Mit der Fähigkeit, Datenmengen von etwa 100 bis 150 Terabyte pro Woche zu sichern, bietet SEP sesam der HINT AG die Skalierbarkeit und Zuverlässigkeit, die sie benötigt, um auch in Zukunft den Anforderungen ihrer Kunden gerecht zu werden.“



# Analystenstatement – Raphael Napieralski, Analyst bei techconsult

Vendor Insights: SEP

**SEP** positioniert sich als wegweisender Anbieter im Bereich Backup & Recovery und kann sich aufgrund herausragender Bewertungen der Anwenderinnen und Anwender eine absolute Topposition im Backup-Diamanten des Professional User Ratings – Security Solutions 2025 sichern. Besonders die kundenorientierte Ausrichtung des gesamten Unternehmens mit dem exzellenten Service und Support, den umfangreichen Weiterbildungsleistungen, der stetigen Erweiterung des Produktportfolios sowie die starke Unterstützung und Weiterbildung für Vertriebspartner stellen das Erfolgsrezept von **SEP** dar.

Eine überdurchschnittlich hohe Produktloyalität und Empfehlungsrate untermauern die aufgezeigten Gesamtergebnisse von **SEP** und verdeutlichen die starke Ausrichtung auf die Zufriedenheit ihrer Kundschaft.

Nicht zuletzt deshalb sind Entscheiderinnen und Entscheider, die auf der Suche nach einer neuen Backup-Lösung sind, gut damit beraten, **SEP** in die engere Auswahl zu ziehen. Mit **SEP**-Lösungen erhalten Unternehmen aller Größenklassen ein optimales Instrument um physische sowie virtuelle Umgebungen umfangreich zu schützen.

## Drei Gründe für die hohe Kundenzufriedenheit von **SEP**:

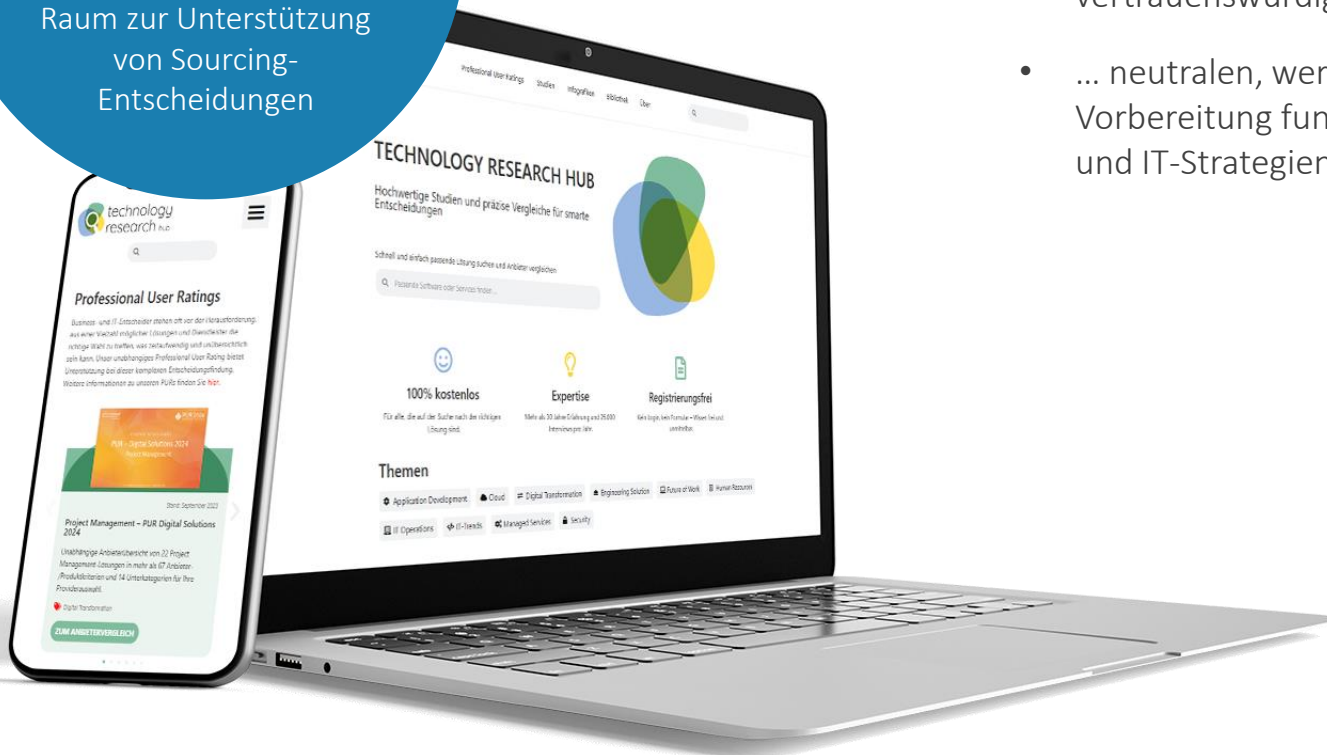
- Starke Kundenorientierung und exzellente User-Experience
- Produktentwicklung und Support in Deutschland
- Kontinuierliche Verbesserung der Produkte und Support-Services



## Zentrale Wissens- und Ressourcenplattform für IT- und Business-Entscheiderinnen sowie -Entscheider, die ...

Derzeit über  
**70 Marktstudien**  
und unabhängige  
**Anbietervergleiche**  
für den deutschsprachigen  
Raum zur Unterstützung  
von Sourcing-  
Entscheidungen

- ... aktuell auf der Suche nach faktenbasierten, objektiven & vertrauenswürdigen Anbietervergleichen sind
- ... neutralen, werthaltigen Content zur Orientierung sowie zur Vorbereitung fundierter Entscheidungen über Technologieinvestitionen und IT-Strategien benötigen



Tiefe Einblicke in die Ergebnisse der Studie erhalten Sie zusätzlich im **Vendor Benchmark PUR S 2025** für Backup & Recovery.

**Komplett kostenlos und ohne Anmeldung!**

Raphael Napieralski

Analyst

 +49 561 8109 181

 [Nachricht senden](#)

Oliver Germershausen

Sales Director

 +49 561 8109 134

 [Nachricht senden](#)



 [info@techconsult.de](mailto:info@techconsult.de)

techconsult GmbH  
Technology Market Analysts  
Baunsbergstr. 37  
34131 Kassel

 +49 561 8109 0

## Über techconsult GmbH

Seit über 30 Jahren ist techconsult – als Research- und Analystenhaus – ein verlässlicher Partner für Anbieter und Nachfrager digitaler Technologien und Services.

Mehr als 35.000 Interviews/Jahr mit Entscheidern, auf der Business- und Technologie-Ebene, Lösungsanwendern sowie Technologie- und Serviceanbietern, bilden die neutrale Grundlage unserer Beratungs- und Projektaktivitäten.

So werden Nachfrager in ihrer digitalen Standortbestimmung und strategischen Planung ebenso unterstützt wie in konkreten Sourcing-Prozessen, um fundierte Entscheidungen auf Basis datengestützter Fakten zu treffen.

In der Entwicklung und Umsetzung individueller Go-To-Market-Strategien profitieren Anbieter sowohl strategisch als auch taktisch von der marktorientierten Unterstützung unserer Analysten und des tc-Partnernetzwerks.



## Vertrieb

 **+49 8024 463310**

 **[Nachricht senden](#)**



 [info@sep.de](mailto:info@sep.de)

## Zentrale

 **+49 8024 463310**

SEP AG  
Konrad-Zuse-Straße 5  
83607 Holzkirchen

## Über SEP

SEP bietet Backup Software-Lösungen „Made in Germany“ ohne Backdoors für die gesamte IT für on-premise und Cloud. Alle relevanten virtuellen Umgebungen, Betriebssysteme, Datenbanken und Anwendungen bis hin zu SAP werden gesichert. SEP bietet ebenfalls Lösungen für Cloud Applikationen (Microsoft 365, Dynamics 365, Salesforce, Google Workspace) sowie für Backup-as-a-Service Provider. Die SEP sesam Backup-Lösung ist ideal zur Konsolidierung komplexer Umgebungen sowie die Umsetzung der DSGVO-, NIS-2- und weiteren Compliance-Anforderungen.